



## Sage 30 Gestion Commerciale i7

Vous souhaitez maîtriser avec précision l'ensemble du cycle d'achat et de vente de votre activité afin de développer votre chiffre d'affaires.

Du devis à la facturation, en passant par les achats et le pilotage global de l'activité commerciale, Sage 30 Gestion Commerciale i7 est une solution de gestion des achats, stocks, ventes et des clients, dédiée aux PME.

### Points clés

#### Vous souhaitez gagner du temps dans les tâches quotidiennes

Vous saisissez une seule fois puis éditez vos devis, bons de commandes, bons de livraison et les transformez en factures en un simple clic. Il n'y a pas de ressaisie d'un même document, ce qui limite fortement le risque d'erreurs.

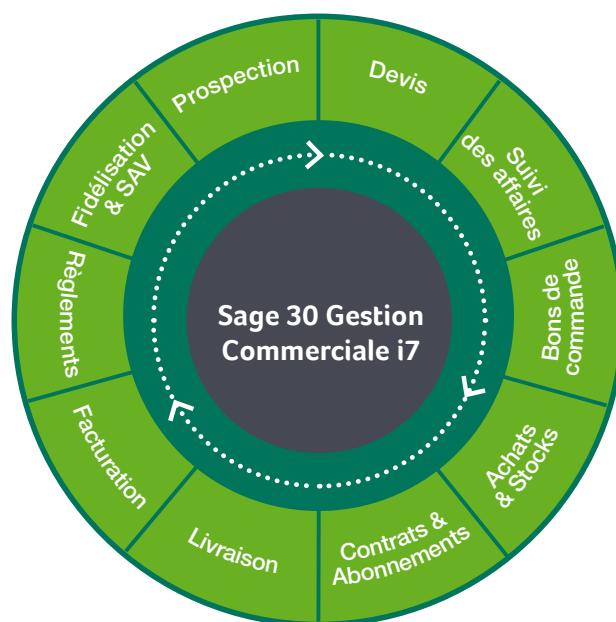
#### Vous souhaitez appréhender en un clin d'œil l'intégralité de votre offre produits

Vous bénéficiez d'un outil de création et de gestion de votre catalogue produits souple et intuitif. Cet outil vous permet de le structurer rapidement avec les tarifs et les remises associées et même de les adapter à chacun de vos clients.

#### Vous souhaitez optimiser votre politique d'achats et la gestion de vos stocks afin de rationaliser les coûts et améliorer votre organisation (temps/homme/espace)

Vous surveillez les prix pratiqués par vos différents fournisseurs ainsi que la progression de vos commandes en retard de livraison et la rotation de vos stocks...

Sage 30 Gestion Commerciale i7 gère automatiquement les bons de commande, la réception des articles et vous délivre une vision claire et transparente des mouvements de marchandises dans vos dépôts.



### Les atouts

Gestion automatisée et calcul automatique du chiffre d'affaires, marges, stocks, devis, etc.

Visibilité précise sur l'état des achats, stocks et ventes

Liens directs avec les outils de bureautique et de comptabilité

Accès en situation de mobilité depuis un Smartphone, une tablette (en option avec Sage Etendue)

Consultation, en un clic, des indicateurs clés de performance et du suivi d'activité sur tablette

## Fonctionnalités

### Gestion des ventes

- Gestion complète et personnalisable de la chaîne de facturation : devis, bon de commande, bon de livraison, avoir, facture
- Saisie des documents : envoi des documents en PDF par e-mail, sous-total...
- Personnalisation des fiches articles et devis avec des informations libres
- Représentation graphique de l'historique des documents
- Articles de substitution en cas de rupture de stock
- Commissionnement des représentants
- Gestion des acomptes, échéances, règlements comptants, frais de port...
- Application de l'écotaxe (DEEE)
- Gestion multiéchéance
- Calcul des frais d'expédition

### Gestion des achats

- Bons de commande et de réception avec mise à jour du stock et de la facturation
- Gestion des frais d'approche : imputation des coûts d'achat sur le prix de revient pour une marge plus juste

### Gestion des articles

- Structuration du catalogue articles sur 4 niveaux de familles et sous-familles
- Gestion des familles d'articles avec remises associées par client ou catégorie tarifaire
- Gestion des articles liés et des nomenclatures
- Gestion des codes-barres en lecture et en écriture
- Gestion multiadresse de livraison
- Possibilité d'associer des informations libres, photos et documents aux articles

### Gestion des tiers (clients, fournisseurs)

- Création illimitée de fiches tiers et identification des comptes généraux rattachés
- Gestion des règlements avec gestion des écarts
- États statistiques et d'analyse (rentabilité, palmarès)
- Interrogation des comptes de tiers
- Gestion des codes affaires

### Gestion évoluée de la politique tarifaire et commerciale

- Facturation selon le coefficient de marge, gestion des conflits de remise
- Arrondis des prix
- Gestion des gammes prix nets, tarifs d'exception par client...
- Mise à jour des tarifs en rafale
- Multidevise

### Gestion des stocks

- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multidépôt et transferts de dépôt à dépôt
- Valorisation des stocks au CMUP (coût moyen unitaire pondéré)
- Interrogation de stock prévisionnel
- Impression d'un état de réapprovisionnement afin de réajuster le stock en fonction des besoins

### Éditions personnalisées

- Modèles de documents personnalisables
- Mouvements de stock, inventaire
- Échéancier
- Journaux comptables
- Étiquettes et mailings tiers/articles

### Edition Etendue

- Consultation du chiffre d'affaires, du catalogue article, de la liste des clients
- Saisie et validation de commandes depuis un ordinateur connecté, un Smartphone, une tablette
- Nombreux assistants de saisie
- Gestion des informations libres simples et calculées

### Edition Pilotée

150 tableaux de bord et analyses pré-paramétrés autour de deux thématiques métiers :

- Développement commercial :
  - Suivi du CA facturé, top articles et clients
  - Carnet de commandes, affaires en cours
  - Contribution à la marge de l'entreprise
  - Identification des potentiels et risques commerciaux
- Optimisation de la gestion des achats et des stocks :
  - Analyse des prix d'achats : volume, fournisseurs
  - Commandes en attente ou en retard de livraison
  - Risque de rupture de stocks ou de sur-stockage

### Ouverture et communication

- Import/Export (tarifs fournisseurs, fichiers clients...)
- Exportation de données (catalogue articles inventaire...) aux formats Texte, Excel®
- Lien MS Office (Word®, Excel®)
- Version réseau en option

### Les atouts Apps Mobiles

Avec Sage Customer View, les données de votre logiciel sont publiées sur le Cloud de façon sécurisée. Elles sont consultables par tous, partout et tout le temps, même en mode déconnecté.